



Pressemeddelelse

Oslo, 24. august 2009

SuperOffice CRM styrker distribution gennem samarbejde med Visma

SuperOffice har indgået en aftale med Visma, hvilket betyder, at Visma skal distribuere SuperOffice CRM produkter i egen produkt portefølje. Samarbejdet mellem selskaberne er internationalt og giver Visma mulighed for at sælge SuperOffice CRM integreret med økonomisystemet Visma Business. Den nye løsning får navnet Visma SuperOffice og vil blive distribueret af Vismas forhandlernet i Norge, Sverige, Danmark og Finland.

- Samarbejde med Visma giver os adgang til et udvidet kundegrundlag og en ny salgskanal, mens Visma nu kan tilbyde sine kunder, hvad vi betragter som den bedste inden for CRM. Dette er endnu en sejr for "best of breed" strategien, vi har fulgt siden begyndelsen af 1990, siger Une Amundsen, bestyrelsesformand i SuperOffice AS.

"Vi ønsker at styrke vores position inden for CRM. Ved at integrere vores finansielle Visma Business med markedets førende CRM løsning kan vi hjælpe endnu flere af vores kunder til at strømline processer i salg og kunderelationer. Vores kunder er optaget af finansiell kontrol og set i det lys spiller vores ERP løsninger en afgørende rolle. Ved hjælp af gode og solide CRM-løsninger, får virksomhederne også bedre kontrol med salg og indtjening. Det at arbejde struktureret med kunderelationer, selv grundlaget for indtjeningen, giver resultater på alle fronter. Økonomien ser ud til at være på vej ud af den finansielle krise, og mange virksomheder vil flytte fokus fra cost-reduktion, til igen at fokusere mere på salg og vækst. Vi forventer en øget interesse for CRM i efteråret 2009 og i 2010. Med den nye aftale med SuperOffice fortsætter vi vores satsning på integrerede systemer, og kan nu tilbyde kunderne at udvide økonomisystemet med markedslederen blandt CRM systemer, "siger Øystein Moan, CEO for Visma.

Strategisk positionering

- Visma er den førende leverandør af software og services inden for økonomi og administration. Vi ønsker en endnu stærkere position inden for CRM, og samarbejdet er en del af vores strategi for at opnå dette. Vi har allerede arbejdet med dette område i mange år, og besidder en solid viden, som vi nu kan udnytte sammen med den kompetence, vi får adgang til gennem samarbejdet om Visma SuperOffice, slutter Øystein Moan, CEO for Visma.

SuperOffice AS

Wergelandsveien 7 P.O. Box 1884 Vika 0124 OSLO

Telefon +47 23 35 40 00 Telefaks +47 23 35 40 01 Foretaksnr. NO 956 753 104 MV MVA

Internet <http://www.superoffice.no>, <http://www.superoffice.com>



For mere information, kontakt:

Une Amundsen, bestyrelsesformand i SuperOffice, +47 909 10 000

Øystein Moan, CEO for Visma, + 47 920 80 000

Om Visma

Visma er den førende leverandør af effektive løsninger baseret på et bredt udvalg af software, outsourcing og administrative tjenester. Visma forenkler og gør forretningsprocesser elektroniske inden for både den private og den offentlige sektor. Koncernen har over 3400 ansatte og havde i 2008 en omsætning på MNOK 3046. Koncernens website visma.com.

SuperOffice AS

Wergelandsveien 7 P.O. Box 1884 Vika 0124 OSLO

Telefon +47 23 35 40 00 Telefaks +47 23 35 40 01 Foretaksnr. NO 956 753 104 MV MVA

Internet <http://www.superoffice.no>, <http://www.superoffice.com>