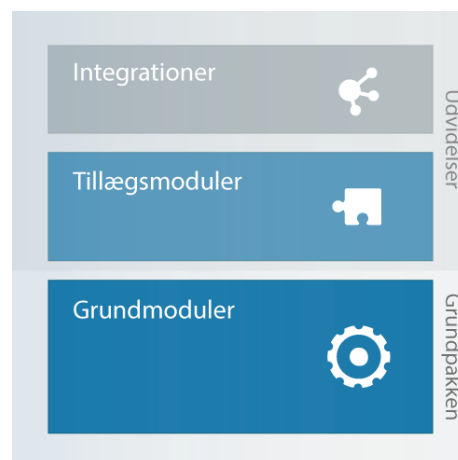


Sammensæt jeres eget IT system!

For alle typer af virksomheder, grossister så vel som detailbutikker der handler med Øl, Vin & Spiritus, er her en mulighed for at sammensætte det perfekte IT system. Vores system understøtter brugerne i det daglige arbejde, hjælper med at automatisere tidskrævende arbejdsopgaver og giver mulighed for at fokusere på virksomhedens løbende tilpasning til kundernes krav.

Udgangspunktet for løsningen er vores grundmodul leveret af en af nordens førende IT leverandører i kombination med tillægsmoduler samt integration til 3-parts systemer. Det hele leveret af en dedikeret forhandler med +10 års erfaring inden for vin & spiritusbranchen.



Leverandørerne

Visma Software AS er en af Nordens største virksomheder med over 6.000 ansatte i Danmark, Norge, Sverige, Finland og Litauen. De mange enheder og selskaber arbejder alle med effektivisering af forretningsprocesser på forskellige områder.

Det nordiske samarbejde gør, at Visma Software i samarbejde med dedikerede partnere har mulighed for at servicere virksomheder, der er repræsenteret i flere nordiske lande.

Vi dykker vertikalt ned i brancher og skræddersyer optimale løsninger til håndtering af alle processer omkring regnskab, økonomi og daglig drift med en bred produktportefølje og multiple funktioner. Med et bredt geografisk netværk af dygtige partnere sikrer vi, at vores kunder får bedst mulig rådgivning og det optimale ud af deres systemer.

[Læs mere om Visma Software her](#)

Info Solution ApS har +10 års erfaring med levering af IT løsninger til danske og udenlandske virksomheder. Fra starten har et af vores fokusområder været Vin & Spiritusbranchen. Gennem et tæt samarbejde med vores kunder, myndigheder og 3-parts leverandører, har vi løbende udviklet Visma Business Øl, Vin & Spiritus løsningen. Denne udvikling fortsætter med uformindsket styrke. Det er således, vores erklærede mål altid at kunne levere en brancheløsning, der indeholder den funktionalitet kunderne efterspørger.

[Læs mere om Info Solution her.](#)

Grundmodulet

Visma Business Øl, Vin & Spiritus er en komplet økonomi- og logistik løsning til virksomheder der handler med øl, vin & spiritus. Løsningen henvender sig til grossist- så vel som til detailhandel. Visma Business indeholder alle de grundlæggende funktioner så som disponering, indkøb, lagerstyring, salg, fakturering, finans, debitor, kreditor, anlægskartotek samt rapportering. Grundmodulet er således fuldt ud dækkende for alle standardfunktioner, der kræves i et moderne IT system.

Visma Business har samtidig en unik designfunktion. Denne designfunktion eliminerer behovet for specialprogrammering og muliggør samtidig en individuel tilpasning af skærbilleder og funktioner til virksomheden og den enkelte medarbejder. Alle overflødige funktioner gemmes væk, og flowet igennem systemet tilpasses virksomhedens forretningsgange.

Det hele foregår i systemet og sikrer således, at alle tilpasninger, design, flow, tillægsmoduler og integrationer, altid er kompatible med nye versioner af grundmodulet. Dette giver virksomheden garanti for, at systemet altid er opdateret og uden ekstraomkostninger som følge af omprogrammering fra tidligere programtilretninger.

[Læs mere om Visma Business her.](#)

Pris ved leje (max 10 brugere)

kr. 295/md per bruger

Ved mere end 10 brugere

Ring for pris

Tillægsmoduler

1. Øl, Vin & Spiritusafgifter

Dette modul benyttes såfremt der sælges Øl, Vin eller Spiritus i Danmark, og såfremt virksomheden er forpligtiget til at afregne disse afgifter ifølge SKATs regler på området.

Modulet indeholder:

- ✓ Varer med forskellig afgiftsstatus – Virksomheden kan købe både inkl. og ekskl. afgifter
- ✓ Håndtering af variable afgifter på baggrund af virksomhedens kunders afgiftsstatus
- ✓ Løbende bogføring af skyldige afgifter
- ✓ Afregning til SKAT på baggrund af afregningslister
- ✓ Håndtering af statistikmæssige fradrag i omsætning eller tillæg i vareforbrug for opkrævede afgifter

Modulet er ikke nødvendigt såfremt virksomheden køber alle afgiftsbelagte varer i Danmark og køber disse inkl. afgifter.

Pris kr. 250/md. pr. firma

2. Emballageafgifter

a. Grundmodul

Dette modul benyttes såfremt virksomheden importerer varer fra udlandet der, ifølge SKATs regler, er omfattet af emballageafgifter, eller virksomheden eksporterer varer til udlandet, hvoraf der ved køb i Danmark er betalt emballageafgifter.

Modulet indeholder:

- ✓ Tillæg af emballageafgifter i kostpris i forbindelse med køb af varer i udlandet
- ✓ Reduktion af kostpris med betalt emballageafgift i forbindelse med reeksport
- ✓ Tilsvarende reduktion af vareforbrug på emballageafgiften ved eksport
- ✓ Løbende bogføring af skyldige afgifter og afgifter til gode
- ✓ Samlet afregning til SKAT på baggrund af afregningslister

Modulet er ikke nødvendigt, såfremt virksomheden alene køber og sælger varer i Danmark, og disse varer er indkøbt inkl. emballageafgifter.

Pris **kr. 200/md. pr. firma**

b. Emballageafgifter i forbindelse med tapping af varer i DK

Såfremt en virksomhed foretager aftapning af fx vin på tanke til flaske eller BIB, skal emballageafgifter afregnes i forbindelse med salg af de aftappede varer. Til dette formål kræves dette tillæg til grundmodulet.

Modulet indeholder:

- ✓ Tillæg til vareforbrug i forbindelse med salg i Danmark
- ✓ Løbende bogføring af skyldige afgifter
- ✓ Inkluderet i grundmodulets samlede afregning til SKAT

Pris **kr. 50/md. pr. firma**

3. Kalkulationer

a. Basismodul indeholdende gældende kalkulation

Dette modul benyttes i forbindelse med udarbejdelse af kalkulationer på den enkelte vare. Modulet sørger for, at de enkelte delkomponenter i kalkulen overføres til den øvrige del af databasen. Indkøbspriser overføres således til hovedleverandørens produktkort, emballageafgifter samt Øl, Vin & Spiritus afgifter overføres til produktkortets afgiftsdel (forudsætter at modulerne Øl, Vin & Spiritusafgifter samt Emballageafgifter i grund- eller udvidet version benyttes), og salgspriser overføres til individuelt beregnet kundeprislister.

Pris **kr. 150/md. pr. firma**

b. Fremtidige og historiske kalkulationer

Såfremt virksomheden ønsker mulighed for at kunne oprette fremtidige kalkuler og/eller holde rede på historiske kalkuler, kræves dette tillæg til grundmodulet.

Modulet giver mulighed for at oprette fremtidige kalkuler med en given startdato, efterfølgende automatisk arkivering af gældende kalkule og indsættelse af ny kalkule som gældende.

Pris **kr. 100/md. pr. firma**

c. Automatisk beregning af kalkuler for produktionsvarer

Dette tillægsmodul er specielt anvendeligt for virksomheder der fremstiller salgsdisplays, trækasser eller anden form for sammensætning af varer til brug for detailhandelen.

Modulet sikrer, at en ændring af en kalkule på en vare, der indgår i andre varer, automatisk afføder en ny kalkulation af den producerede vare. Dermed sikres konsistens i kalkulationer, uanset hvor mange displays etc. en vare indgår i.

Pris **kr. 50/md. pr. firma**

4. Håndtering af årgange

Dette modul håndterer problemstillingen omkring produkter der, ved hver ny årgang, får nye varenumre, nye stregkoder etc. Modulet sikrer, at de enkelte årgange kan sammenkædes via et Basisvarenummer, at historik overføres fra det ene varenummer til det andet. Dette er specielt anvendeligt i de tilfælde, hvor disponering foregår baseret på salgshistorik og giver samtidigt, på salgssiden, en mulighed for at sammenligne den nye årgangs salgstal med den forrige.

Pris **kr. 25/md. pr. firma**

5. Håndtering af vintage produkter

Dette modul tilføjer et ekstra niveau til et varenummer, så det er muligt at styre flere forekomster af samme vare med forskellige årgange samt konditioner for henholdsvis kasse og flasker. Det er således muligt at følge hver eneste individuelle flaske.

Modulet er specielt anvendeligt i forbindelse med salg af vintage produkter.

Pris **kr. 250/md. pr. firma**

6. Disponering

- a. Disponering med udgangspunkt i historik kombineret med produktprofiler

Dette modul giver mulighed for disponering baseret på historik. De enkelte produkter kan tilknyttes en profil (sæson, skaffevare, lagervare etc.). Samtidigt kan der angives sikkerhedslager, genbestillingspunkt og økonomisk ordrestørrelse. Med disse parametre + nuværende lager samt salg de sidste 1, 3, 6 og 12 måneder som input, er der skabt grundlag for en effektiv disponering baseret på historik.

Modulet afslutter disponeringen med en enkelt overførsel af de valgte disponeringer til indkøbsordrer.

Pris **kr. 150/md. pr. firma**

- b. Disponering med udgangspunkt i salgsbudgetter

Dette modul tager udgangspunkt i salgsbudgetter. Salgsbudgetter kan udarbejdes af den enkelte salgsansvarlige og afslutningsvis konsolideres til et samlet budget, der så danner grundlag for disponeringen. Modulet understøtter en løbende budgetproces, hvor salgsbudgetter løbende, på baggrund af realiseret resultat holdt op imod tidligere budget, revideres og dermed også ændrer det fremtidige disponeringsgrundlag.

Modulet afslutter disponeringen med en enkelt overførsel af de valgte disponeringer til indkøbsordrer.

Pris **kr. 150/md. pr. firma**

7. Produktionsmodul

Virksomheder, der selv fremstiller salgsdisplays, trækasser med øl/vin eller andre sammensatte varer, vil have stor gavn af dette modul.

Med udgangspunkt i styklister foretages enkelt en produktion af et salgsdisplay. Basisvarerne, pap, bagskilt osv. trækkes automatisk af lagerbeholdningen, og det færdige display lægges på lager. Kostprisen på displayet fremkommer som en sammenlægning af komponenternes kostpris.

Registrering af et fremtidigt salg (eller salgsbudget) af et salgsdisplay vil automatisk skabe et "behov" for de varer der indgår i salgsdisplayet. Dermed sikres korrekt disponering på basisvarerne baseret på et indirekte salg, når disponeringsmodulet benyttes.

Pris **kr. 50/md. pr. firma**

8. Nedbrydning af statistik

Virksomheder der leverer salgsdisplay, trækasser med øl/vin eller andre sammensatte varer har ofte svært at gennemskue, hvor meget salg der er af den enkelte basisvare. Sælges varen igennem flere forskellige sammensatte varer, bliver det hurtigt en stor opgave at gennemskue disponeringsbehovet.

Dette modul tilbyder en statistikmæssig nedbrydning af et salgsdisplay bestående af en eller flere basisvarer. Dermed fås det reelle salgstal for en basisvare uanset om denne er solgt som "sig selv" eller i et display.

Modulet er naturligt at have med, når produktionsmodulet er valgt.

Modulet indeholder:

- ✓ Nedbrydning af solgte displays mv. til basisvarer. Dette sikrer korrekt disponering af basisvarer
- ✓ Omfordeling af omsætning og DB til basisvarerne baseret på fordelingsnøgler. Dette giver en korrekt DB analyse, uanset hvordan varen er solgt.

Pris kr. 100/md. pr. firma

9. EMCS

Med EU's indførelse af EMCS blev specielt eksportører af Øl, Vin & Spiritus pålagt en stor administrativ opgave, idet alle udførsler af afgiftsbelagte varer til EU skulle registreres i EMCS systemet. En manuel registrering i SKATs systemer er en meget tidskrævende affære. EMCS modulet erstatter denne administrative byrde med en fuldautomatisk indsendelse af alle registreringer til SKATs systemer. Med stamdata på plads i systemet bliver EMCS modulet en integreret del af processen omkring salg og levering af varer til EU.

For virksomheder med mange forsendelser til EU er dette modul uundværligt.

Pris kr. 250/md. pr. firma

10. E-Eksport

For virksomheder der eksporterer til 3-lande, varetager dette modul en elektronisk overførsel af udførselsangivelsen til SKAT. Dette sker i direkte forlængelse af leverancens færdiggørelse og sikrer således, at alle papirer ligger klar, når transporten når udførelsesstedet.

Modulet benytter allerede registreret information på kunden/varen og den enkelte ordre til at danne udførelsesangivelsen og kræver således ikke yderligere manuel behandling.

Pris kr. 150/md. pr. firma

11. GS1 TradeSync

Virksomheder der handler med Dansk Dagligvare handel bliver i disse dage mødt med et stigende krav om, at varedata skal kunne hentes på den fælles varedatabase TradeSync. For virksomheden betyder det, at alle varer der er i sortiment hos bl.a. supermarkederne, fremover skal lægges op på TradeSync. GS1 TradeSync modulet eliminerer det dobbeltarbejde der er med både at skulle vedligeholde stamdata i eget system og på TradeSync. Modulet stiller en automatisk opdatering via GS1 organisationen i Danmark til rådighed. Når varedata er vedligeholdt i Visma Business, er disse også vedligeholdt på TradeSync.

For virksomheder med mange varer i sortimentet hos Dansk Dagligvare handel, er dette modul en stor hjælp i det daglige.

Pris kr. 250/md. pr. firma

12. EDI

Størsteparten af Dansk Dagligvare handel stiller ønske/krav om, at udveksling af ordrer, følgesedler og fakturaer sker elektronisk via EDI.

EDI modulet er, som en integreret del af salgsprocessen, klar til at varetage denne udveksling af data. Modulet indeholder:

- ✓ Automatisk modtagelse og indlæsning af ordrer fra kunderne. Ordre kræver ingen yderligere behandling – blot en godkendelse
- ✓ Automatisk afsendelse af følgeseddel på EDI for de kunder der er sat op til dette. På lageret kræves ingen særskilt procedure
- ✓ Automatisk afsendelse af faktura på EDI, uden at dette kræver en særlig procedure.

Bemærk: Modulet kræver, at der benyttes en specifik VANS leverandør (elektronisk postbud)

Pris kr. 150/md. pr. firma

13. E-faktura

Flere og flere virksomheder ønsker at udskifte papirdokumenter med elektroniske dokumenter. Mange vælger derfor E-fakturaen som løsning. Med dette modul får virksomheden mulighed for at tilbyde sine kunde modtagelse af følgeseddel og faktura som E-faktura.

Modulet er en integreret del af salgsprocessen og kræver ikke særskilte procedurer – hverken i forbindelse med afsendelse af varer eller fakturering.

Bemærk: Modulet kræver, at der benyttes en specifik VANS leverandør (elektronisk postbud)

Pris kr. 100/md. pr. firma

14. Betalingsservice (BS)

For virksomheder der har mulighed for at indgå en aftale med deres kunder om et automatisk træk af et skyldigt beløb på forfaldsdatoen, er BS modulet en oplagt løsning. Modulet indeholder:

- ✓ Indsendelse af tilmeldinger for nye kunder
- ✓ Indsendelse af fremtidige træk baseret på faktureringer
- ✓ Udsendelse af advisering til kunder på mail

Pris kr. 50/md. pr. firma

15. Statistikker og analyser via Tableau

Tableau er et avanceret analyseværktøj – ikke blot til analyse af salg men også indkøbsanalyser, lageranalyser, opfølgning på besøgte kunder. Normalt er analyseværktøjer i denne klasse og med de muligheder tableau stiller til rådighed, relativt dyre at anskaffe og tidskrævende at sætte i gang.

Med Tableau modulet elimineres både den initiale investering og den omfattende opstart. Modulet leveres som en lejeløsning til en fast månedlig ydelse per bruger og er klar til at tage i brug med det samme. Virksomheden får mulighed for selv at udvikle nye analyser baseret på de standardudtræk der følger med modulet. Modulet indeholder:

- ✓ Udtræk af stamdata: kunder, leverandører, produkter og lager
- ✓ Udtræk af salgsstatistik inkl. nedbrydning af salgsdisplays mv.
- ✓ Udtræk af indkøbsstatistik inkl. overholdelse af leveringstider
- ✓ Udtræk af lagerdata inkl. sidste afgang
- ✓ Udtræk af lagerbevægelser
- ✓ Et antal foruddefinerede rapporter baseret på ovenstående udtræk

Pris kr. 200/md. pr. firma

Bemærk: For selv at kunne udvikle nye analyser kræves en udviklingslicens til kr. 3.500 i investering og kr. 300 per md i brugs-/opdateringsafgift.

16. Integration til WEB shop

For virksomheder der ønsker en WEB shop / varekatalog knyttet til løsningen findes 2 mulige moduler.

a. DanDomain WEBShop

Dette modul indeholder en komplet løsning til DanDomains WEBShop. Data synkroniseres fra Visma Business Øl, Vin & Spiritus til WEB shoppen og indkomne ordrer importeres direkte til systemet.

Modulet er klart til at tage i brug med det samme og kan benyttes til både B2B og B2C kunder.

Pris **kr. 200/md. pr. firma**

b. Generelt WEBShop modul

Dette modul er et mere generelt modul, der kan tilpasses til enhver eksisterende WEBshop. Modulet eksporterer varedata, priser, kundedata/kontaktdata og er klar til at modtage indkomne ordrer.

Pris **kr. 200/md. pr. firma**

17. Specielt for detailbutikker

En fuldt integreret kasseløsning for dig, som ønsker fokus på værdierne i din detailforretning. Slut med manuelle rutiner og dobbeltarbejde bagud.

POS modulet er den ideelle løsning til den mindre og mellemstore detailforretning fordi:

- ✓ POS leverer kasseløsningen med fokus på brugeroplevelsen. Touch funktion, scanning af strejkoder, og et logisk flow giver en fantastisk brugeroplevelse
- ✓ POS er 100% integreret med grundmodulet. Data registreres kun et sted og kun en gang
- ✓ POS leverer dagens transaktioner direkte til grundmodulet, så alt er opdateret ved dagens slutning
- ✓ POS sikrer fuld sporbarhed på alle transaktioner
- ✓ POS indeholder alle "normale" funktioner – kontant, kreditkort, gavekort osv.
- ✓ Med POS leveres service & supportaftaler der sikrer, at du altid har adgang til support, når butikken er åben.

Pris fra **kr. 600/md. pr. kasse (ekskl. Hardware)**

18. Konvertering af data fra nuværende system

Mange virksomheder oplever, at skift af IT system medfører et stort arbejde med at få oprettet data i det nye system samtidigt med, at historiske data ikke overføres, og værdifuld viden dermed går tabt.

Vores udgangspunkt er at:

- ✓ Alle data overføres til det nye system
- ✓ Ingen historik går tabt

Med vores egenudviklede konverteringsmodul hentes data ud af det eksisterende system til Excel. Herfra kan der foretages oprydning i data – uaktuelle data slettes og aktuelle data beriges eventuelt med yderligere information. Til slut indlæses data i det nye system, og hverdagen fortsætter.

Konvertering fra E-economic	kr. 6.000
Konvertering fra WinFinans	kr. 6.000
Konvertering fra Mamut	kr. 6.000
Konvertering fra Stella	kr. 7.500
Konvertering fra Microsoft C5	kr. 10.000
Konvertering fra andre systemer	efter forbrugt tid